

## Premier rendez-vous Forfait 4 heures

Une ou plusieurs prestations proposées par l'agence SIXGATE ont retenu votre attention. Vous souhaitez rencontrer un consultant de l'agence et profiter de notre forfait 4 heures "**premier rendez-vous**" pour nous présenter votre société et engager une réflexion marketing et communication sur l'un des thèmes suivants :

- ◇ Stratégie commerciale et leviers de croissance pour votre entreprise.
- ◇ Stratégie marketing et politique CRM (relation client).
- ◇ Stratégie de communication et identité de marque.
- ◇ Stratégie média et nouveaux médias.
- ◇ Système d'Information Décisionnel et commerce en ligne.

Lors de ce "**premier rendez-vous**" l'objectif est de prendre connaissance du parcours de votre entreprise jusqu'à aujourd'hui, de son organisation, et de ses objectifs à 6, 12 et 24 mois.

En fonction du thème abordé, il s'agira d'apporter des réponses si possible immédiates ou mettre en perspective des pistes de réflexion sur lesquelles vous devrez travailler seul ou avec notre concours.

A l'issue de ce "**premier rendez-vous**", nous vous enverrons par mail ou par courrier une synthèse de notre entretien avec le cas échéant une proposition d'accompagnement sur les sujets que nous aurons abordés.

Ce forfait de 4 heures "**premier rendez-vous**" est facturé **350 euros HT** (RDV + rédaction du document de synthèse)

Les frais de déplacement et d'hébergement en dehors des départements (75,94,92,93,) sont en supplément. Contactez-nous pour plus d'informations.

Ce "**premier rendez-vous**" et cette synthèse ne vous engagent en rien sur la suite de nos relations commerciales.



### Coupon-Réponse

#### Forfait 4 heures "**premier rendez-vous**"

Coupon à retourner à : Agence SIXGATE 115 rue Saint Dominique 75007 Paris  
RCS Paris B438 375 7792 - Siret 438 375 792 00019 APE 741G

Société :  
Mlle/Mme/Mr (Nom/Prénom):  
Fonction:  
Adresse :  
Code postale/Ville :  
Pays :  
Tél direct:  
Fax direct:  
Email direct:  
Site Web :

Siret :  
Code APE :

#### Cochez le thème que vous souhaitez aborder lors de ce "**premier rendez-vous**"

- Stratégie commerciale et leviers de croissance
- Stratégie marketing et politique CRM (relation client)
- Stratégie de communication et identité de marque
- Stratégie média et nouveaux médias
- Système d'Information décisionnel et commerce en ligne

Date(s) de rendez-vous souhaité(s) (du lundi au vendredi de 9h00 à 16h00). Le dernier rendez-vous démarre à 16h00.

Lieux du rendez-vous : Chez le client.

Choix 1 : \_\_ / \_\_ / \_\_\_\_ Heures début : \_\_ h \_\_

Choix 2 : \_\_ / \_\_ / \_\_\_\_ Heures début : \_\_ h \_\_

Choix 3 : \_\_ / \_\_ / \_\_\_\_ Heures début : \_\_ h \_\_

Veillez trouver ci-joint ce coupon réponse un chèque à l'ordre de **SIXGATE** d'un montant de **418,60 euros TTC** (350 euros HT)

N° chèque : \_\_\_\_\_ Banque : \_\_\_\_\_

Le client accepte de prendre à sa charge tous les frais de déplacement et d'hébergement si le rendez-vous avait lieu en dehors des départements français suivants: 75,92,94,93.

Contactez-nous pour plus d'informations.

Date :  
Signature :  
Cachet de l'entreprise :